



Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich" am 18. Juni 2015 im Bäder Park Hotel Sieben Welten Therme & Spa Resort in Fulda-Künzell

1. Gesamteindruck

	Sch	ulno	ten															
Die Veranstaltung hat meine Erwartungen erfüllt	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1	2	1	2	2	2	1,3
Mit dem Seminarinhalt bin ich zufrieden	1	1	2	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	2	2	2	1,4
Die Seminarorganisation war in Ordnung	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,3
Der Tagungsort war in Ordnung	1	1	3	1	1	1	2	2	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,5
Die Umweltbedingungen vor Ort waren in Ordnung	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,3

Wie schätzen Sie selbst Ihr Fachwissen innerhalb des Seminarthemas ein:

Sehr intensiv langjährige Erfahrung																		0
Gute Vorkenntnisse	х								х		х							3
Mittlere Vorkenntnisse		х	х		х			х		х		х	х		х	х	х	10
Geringe Vorkenntnisse				х		х								Х				3
Neueinsteiger, keine Vorkenntnisse							х											1

Anmerkungen:

* Kaffee in der Mittagspause!

Für künftige Seminare habe ich folgende Anmerkungen/Verbesserungsvorschläge. Folgende Seminarthemen sind für mich von Interesse:







-1-

^{*} Anschaulich gestaltet! Nicht zu viel und nicht zu wenig! Gut vorgetragen!

^{*} Tolles Seminar!

^{*} Alles sehr praxisnah "rübergebracht"!

^{*} Kaltakquise am Telefon

^{*} Wie komme ich an Neukunden?





Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich" am 18. Juni 2015 im Bäder Park Hotel Sieben Welten Therme & Spa Resort in Fulda-Künzell

1. Gesamteindruck

Schulnoten

	Scn	uino	ten															
Die Veranstaltung hat meine Erwartungen erfüllt	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1	2	1	2	2	2	1,3
Mit dem Seminarinhalt bin ich zufrieden	1	1	2	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	2	2	2	1,4
Die Seminarorganisation war in Ordnung	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,3
Der Tagungsort war in Ordnung	1	1	3	1	1	1	2	2	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,5
Die Umweltbedingungen vor Ort waren in Ordnung	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	2	2	1	1	2	2	1,3

Wie schätzen Sie selbst Ihr Fachwissen innerhalb des Seminarthemas ein:

Sehr intensiv langjährige Erfahrung																		0
Gute Vorkenntnisse	×								х		х							3
Mittlere Vorkenntnisse		x	х		х			х		х		х	х		х	х	х	10
Geringe Vorkenntnisse				х		х								х				3
Neueinsteiger, keine Vorkenntnisse		T					х											1

Anmerkungen:

* Kaffee in der Mittagspause!

* Anschaulich gestaltet! Nicht zu viel und nicht zu wenig! Gut vorgetragen!

* Tolles Seminar!

* Alles sehr praxisnah "rübergebracht"!

Für künftige Seminare habe ich folgende Anmerkungen/Verbesserungsvorschläge. Folgende Seminarthemen sind für mich von Interesse:

* Kaltakquise am Telefon

* Wie komme ich an Neukunden?











Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich!" am 25.03.2019 im Best Western Konrad Zuse Hotel in Hünfeld

2. Beurteilung der einzel	nen Vorträge/Referenten Inhalt des Vortrages Schulnoten
Deferent	Inhalt des Vortrages
Referent	
V. D´Amato	2 1 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 2 2 1 1,3
Referent	Aufbau und Vortragsweise Schulnoten
V. D´Amato	2 1 2 2 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1,3
Referent	Präsentationsunterlagen z.B. Folien o.ä. Schulnoten
V. D´Amato	3 2 2 2 2 2 2 1 1 2 1 1,8
Referent	Berücksichtigung und Beantwortung der Fragen und Diskussionsbeiträge Schulnoten
V. D'Amato	2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
Referent	Lehrgangsunterlagen: Menge, Art, Verständlichkeit Schulnoten
V. D´Amato	3 1 1 1 2 2 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1,4
Referent	Gesamteindruck Schulnoten
V. D´Amato	2 1 1 2 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1,2





- 3 -

www.motivation-im-vertrieb.de





Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich!" am 18. Mai 2017 im Bäder Park Hotel Sieben Welten in Fulda-Künzell

1. Gesamteindruck

0-1---

	Scn	uino	ten											
Die Veranstaltung hat meine Erwartungen erfüllt	1	1	1	2	1	1	1	2	1	1	1	1	1	1,2
Mit dem Seminarinhalt bin ich zufrieden	1	1	1	2	1	2	1	2	1	1	1	1	1	1,2
Die Seminarorganisation war in Ordnung	1	1	1	2	1	2	1	2	1	1	1	1	1	1,2
Der Tagungsort war in Ordnung	1	1	1	2	1	1	2	1	1	1	1	1	1	1,2
Die Umweltbedingungen vor Ort waren in Ordnung	1	1	1	2	1	2	2	3	1	1	2	1	1	1,5

Wie schätzen Sie selbst Ihr Fachwissen innerhalb des Seminarthemas ein:

Sehr intensiv langjährige Erfahrung										х			х	2
Gute Vorkenntnisse			х			х			х		Х			4
Mittlere Vorkenntnisse	х	х						х				х		4
Geringe Vorkenntnisse				х	х									2
Neueinsteiger, keine Vorkenntnisse							х							1

Anmerkungen:

- * Sehr lebendige und gute Präsentation! Herr D'Amato versteht das Thema sehr interessant zu vermitteln!
- * Es hat großen Spaß gemacht, Ihnen zuzuhören!
- * Raum etwas zu warm, sonst alles super!

Für künftige Seminare habe ich folgende Anmerkungen/Verbesserungsvorschläge. Folgende Seminarthemen sind für mich von Interesse:

* Sachverständiger Sicherheitsbeleuchtung!







- 4 -





Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich!" am 18. Mai 2017 im Bäder Park Hotel Sieben Welten in Fulda-Künzell

2. Beurteilung der einzelnen Vorträge/Referenten

Referent		t des Ilnote		rages												Durchschnitt
V. D´Amato	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	2				1,2
Referent	Aufb:			rtrags	sweis	е										
V. D´Amato	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1				1,0
Referent		entati Ilnote		nterla	agen :	z.B. F	olien	o.ä.								
V. D´Amato	2	2	2	1	1	2	1	2	1	2	1	3				1,7
Referent		cksic Ilnote	-	ng un	d Be	antwo	ortung	der	Frag	en ur	nd Dis	skussi	ionsb	eiträg	е	
V. D´Amato	1	1	1	1	1		1	2	1	1	1	1				1,1
Referent	Lehro Schu	-		rlage	n: Me	enge,	Art, ∖	/erstä	indlic	hkei	t					
V. D´Amato	2	2	1	1	1	2	1	2	1	2	1	1				1,4
Referent	Gesa Schu	amtei Ilnote		k												
V. D´Amato	1	1	1	1	1	2	1	2	1	1	1					1,2





- 5 -





Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich" am 18. Juni 2015 im Bäder Park Hotel Sieben Welten Therme & Spa Resort in Fulda-Künzell

2. Beurteilung der einzelnen Vorträge/Referenten

Referent		t des Ilnote		rages	i														Durchschnitt
V. D´Amato	1	1	1	1	1	1		1	1	1	Ι	1	1	2	2	1	2	3	1,3
Referent	Aufb:	au ur Ilnote		rtrags	sweis	е													
V. D´Amato	1	1	1	1	1	1		1	1	1		1	1	2	1	1	1	2	1,1
Referent	Präs Schu			nterla	agen	z.B.	Foli	ien	o.ä.										
V. D´Amato	1	1	2	2	2	1		2	1	1		1	1	2	1	2	2	3	1,6
Referent	Berü Schu	cksic Ilnote	-	ng un	d Be	antw	ortı	ung	der	Frag	en	und	d Disl	kussi	onsb	eiträg	je		
V. D´Amato	1	1	1	1	1	1		1	1	1		1	1	2	1	1		2	1,1
Referent		gang: Ilnote		rlage	n: Me	enge	, Ar	t, V	erstä	andli	chk	ceit							
V. D´Amato	1	1	2	1	1	1		2	1	1	I	1	2	3	2	1	1	3	1,5
Referent		amtei Ilnote		k															
V. D'Amato	1	1	1	1	1	1		1	1	1		1	1	2	1	1	1	2	1,1





- 6 -





Auswertung der Beurteilungsbögen zum BHE-Fachseminar "So verkaufen Profis auch in Zukunft erfolgreich!" am 25.03.2019 im Best Western Konrad Zuse Hotel in Hünfeld

1. Gesamteindruck															urchschnitt
	Sch	ulno	ten												ل مَا
Die Veranstaltung hat meine Erwartungen erfüllt	2	1	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1,1
Mit dem Seminarinhalt bin ich zufrieden	2	1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1	1	1	1,1
Die Seminarorganisation war in Ordnung	2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1,1
Der Tagungsort war in Ordnung	3	1	1	2	2	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1,4
Die Umfeldbedingungen vor Ort waren in Ordnung	3	1	1	2	1	1	2	1	1	1	1	1	1	1	1.3

Wie schätzen Sie selbst Ihr Fachwissen innerhalb des Seminarthemas ein:

Sehr intensiv langjährige Erfahrung				Х											1
Gute Vorkenntnisse	х					Х				Х			х		4
Mittlere Vorkenntnisse			х		х			Х			х	Х		х	6
Geringe Vorkenntnisse							Х		х						2
Neueinsteiger, keine Vorkenntnisse		х													1

Anmerkungen:

- * Erweiterungsmodul mit Workshop, da die Zeit zu knapp für die Themen war!
- * Infomativ und gut präsentiert!
- * Super Referent, eines der besten Seminare bislang! Hotel ebenfalls sehr gut!
- * Das Thema ist komplexer als gedacht!
- * Wenn noch Zeit gewesen wäre, hätten Rollenspiele gut zur Umsetzung des Erlernten gepasst. Ansonsten passte alles!
- * Bitte weiter so, denn nur mit Spaß macht so etwas Sinn!







- 7 -