

# AUSWERTUNG

**11 Vertriebsmitarbeiter der Herrlinger Haustechnik nahmen am Vertriebs-Training von Vincenzo D'Amato teil. Das Training umfasste 6 Intervalle.**

Diese Auswertung resultiert aus der Befragung der Teilnehmer am letzten Trainingstag. Der Fragebogen, der dieser Auswertung zu Grunde liegt, wurde von den 9 anwesenden Teilnehmern ausgefüllt.

Die Auswertung besteht aus der schriftlichen Wiedergabe und Antworten aus dem Fragebogen.

## AUSWERTUNG

Mein Gesamteindruck von diesem Intervalltraining ist:

Hervorragend	5
Sehr gut	4
Gut	0
Befriedigend	0
Nicht befriedigend	0

### Begründung:

Kurzweilig, Sachbezogen

Die zum Teil trockenen Themen wurden super übergebracht

Man kann das Erlernete anwenden – dann wieder reflektieren usw.

Gedanken über mich, positive Themen im Alltag auch offener geworden

### Wie beurteilen Sie Ihren Trainer?

Sehr gut

Konnte die Inhalte sehr gut vermitteln Eine angenehme Art des Trainingsaufbaus. Immer gut drauf.

Er kann schon vieles. Er war für mich der richtige. Gerne wieder.

Super die Themen übergebracht mit Beispielen und Storys.

Trainer ist klasse, menschlich und emotional großartig. Der ein oder andere anzügliche Witz zu viel. Lag aber wohl an der AH-Gruppe. Die älteren Herren finden das ja äußerst witzig. Deshalb habe ich dafür Verständnis.

Er ist anders als andere. Bei ihm vergeht die Zeit wie im Fluge. Verliert sein Ziel dennoch nicht aus den Augen.

Top – viel Spaß bei den Trainings zu ernsten und wichtigen Themen. Gut und nachvollziehbar übergebracht.

Fachlich sehr kompetent, motivierend, sein Lachen steckt an. Er reißt förmlich mit. Gut vorbereitet. Leidenschaftlicher Erzähler. (Storyteller)

Locker, informativ, emotional. Kann gut mit Lautstärke, Stimmlage und Mimik umgehen.

**Zu welchen Themen wünschen Sie sich eine ausführlichere Behandlung?**

Preisverteidigungsstrategie

Alle wurden ausführlich behandelt

Einwand Behandlung, Nutzenargumentation

Psychologische Aspekte – Lymbisches System beim Menschen

Fragen, Gegenfrage, Bumerangfragen

Bedarfsweckung, Rhetorik

Emotionen

Einwandbehandlung, noch mehr Beispiele, Rollenspiel. Fragetechniken, Rollenspiel

**Wünschen Sie sich weiterführende Trainings?**

Ja	9
Nein	0

**Wie fühlten Sie sich im Kurs:**

Überfordert	0
Gerade richtig gefordert	9
Unterfordert	0

**Sonstige Bemerkungen und Anregungen:**

Mach weiter so Vincenzo. Du bist ein toller Mensch. Ich freue mich auf ein Wiedersehen.

Weiter so... Bleib so wie du bist.

Training fand ich toll, hoffe wir sehen und noch öfter im Leben